



Sales Manager (m/w)

Wenn Menschen ein gemeinsames Ziel haben, ebnen wir Ihnen den Weg dorthin. Egal, ob es einige Wenige oder einige Tausend sind. Egal, ob nach Berlin, in Berlin, deutschland -oder europaweit – wir realisieren ein optimales Mobilitätskonzept. Denn mit über 200 Mitarbeitern und mehr als 100 Reise- und Linienbussen ist BVB.net das größte private Busunternehmen im Raum Berlin-Brandenburg.

Ihr Aufgabengebiet:

Der Bereich Sales umfasst u. a. die Steuerung der Vertriebswege für Bustourismus, Reiseveranstalter, Direktvermarkter, Corporate und Gruppentourismus wie beispielsweise Schulen und Vereine.

Im Detail sind Sie zuständig für:

- Entwicklung, Abstimmung und operative Umsetzung der Verkaufsziele im zugeordneten Vertriebsbereich.
- Betreuung von Bestandskunden und Akquisition von Neukunden.
- Entwicklung von Vertriebsstrategien.
- Durchführung von Kundenpräsentationen, Messeauftritten etc.
- Analyse potenzieller Märkte.

Ihr Profil:

Neben einem betriebswirtschaftlichen Studium oder einer kaufmännischen Ausbildung verfügen Sie über entsprechende Fachkenntnisse und Berufserfahrung als Sales Manager oder in vergleichbarer Position. Dazu besitzen Sie ein hohes Maß an Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein, Organisationstalent sowie unternehmerisches Denken. Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie sattelfeste MS-Office-Kenntnisse sind für Sie selbstverständlich-weitere Sprachen sind von Vorteil. Möglichst praktische Erfahrungen aus der Eventbranche runden Ihr Bild ab. Wenn Sie außerdem eine große Portion dynamisches, sicheres Auftreten mitbringen und gerne aktiv auf Menschen zugehen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Zusätzliche Informationen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Die ausgeschriebene Stelle wendet sich an Personen beiderlei Geschlechts.

Bei gleicher Eignung werden schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber bevorzugt berücksichtigt.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Ihr persönliches Anschreiben, Ihren Lebenslauf, Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihre relevanten Zeugnisse enthält.

Fragen zu diesem Stellenangebot beantwortet Ihnen:

Andreas Kastner

a.kastner@bvb.net, Telefon: 030 / 683 89 146